

Jakarta, 9 Oktober 2025

Ref. No. CORSEC/L/2025/X-0107

Lamp.: 1. Ringkasan Pertanyaan Peserta Paparan Publik Dan Jawaban Dari Perseroan Serta Resume Hasil Paparan Publik
2. Daftar Hadir

Kepada Yth/To:

1. Bapak Inarno Djajadi
Kepala Eksekutif Pengawas Pasar Modal, Keuangan Derivatif & Bursa Karbon
merangkap Anggota Dewan Komisiner
Otoritas Jasa Keuangan
Gedung Sumitro Djojohadikusumo
Jl. Lapangan Banteng Timur No.2-4, Jakarta 10710
2. Bapak I Gede Nyoman Yetna
Direktur Penilaian Perusahaan
PT Bursa Efek Indonesia
Gedung Bursa Efek Indonesia, Tower 1
Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53, Jakarta 12190

Perihal/ Penyampaian Hasil Paparan Publik PT Petrosea Tbk / Submission of Public Expose Results of PT Petrosea
Subject: Tbk

Dengan hormat,

Dear Sirs,

Merujuk kepada surat kami No. Ref: CORSEC/L/2025/IX-0106 tanggal 1 Oktober 2025 perihal Penyampaian Materi Paparan Publik PT Petrosea Tbk ("**Perseroan**"), bersama ini kami sampaikan bahwa Perseroan telah melaksanakan Paparan Publik pada hari Senin, 6 Oktober 2025.

*Referring to our letter No. Ref: CORSEC/L/2025/IX-0106 dated 1 October 2025 regarding the Submission of Public Expose Material of PT Petrosea Tbk (the "**Company**"), we hereby inform you that the Company has conducted its Public Expose on Monday, 6 October 2025.*

Seluruh rangkaian pertanyaan dari para pemangku kepentingan telah dijawab oleh Direksi Perseroan.

All questions from stakeholders have been answered by the Company's Board of Directors.

Terlampir disampaikan ringkasan atas pertanyaan dari para peserta Paparan Publik dan jawaban dari manajemen Perseroan serta resume hasil Paparan Publik Perseroan (terlampir).

Attached is a summary of the questions from the Public Expose participants and the responses from the Company's management, as well as a summary of the results of the Company's Public Expose (attached).

Demikian kami sampaikan, atas segala perhatiannya kami ucapkan terima kasih.

Thank you for your kind attention.

Hormat kami/*Yours sincerely,*
PT Petrosea Tbk

Anto Broto
Sekretaris Perusahaan/*Corporate Secretary*

LAMPIRAN 1 / ATTACHMENT 1

RINGKASAN PERTANYAAN PESERTA PAPARAN PUBLIK DAN JAWABAN DARI PERSEROAN SERTA RESUME HASIL PAPARAN PUBLIK / SUMMARY OF QUESTIONS FROM PUBLIC EXPOSE PARTICIPANTS AND THE COMPANY'S RESPONSES, AS WELL AS A SUMMARY OF THE PUBLIC EXPOSE RESULTS

A. Pendahuluan Dalam rangka memenuhi peraturan PT Bursa Efek Indonesia (“BEI”) No. I-E tentang Kewajiban Penyampaian Informasi jo. surat edaran BEI No. SE-00003/BEI/05-2020 tentang Tata Cara Pelaksanaan Public Expose Secara Elektronik, Perseroan telah melaksanakan Public Expose dengan detail dibawah ini: Hari dan tanggal: Senin, 6 Oktober 2025 Waktu: 14.00 – 14.51 WIB	A. Introduction <i>In order to comply with the regulation of PT Bursa Efek Indonesia (“BEI”) No. I-E regarding the Obligations to Submit Information in conjunction with BEI circular letter No. SE-00003/BEI/05-2020 regarding the Procedures for Implementing Public Expose Electronically, the Company has implemented a Public Expose with the details below:</i> <i>Day and date: Monday, 6 October 2025 Time: 14.00 – 14.51 WIB</i>
B. Perwakilan Manajemen, Moderator dan Peserta Acara Yang Hadir • Bapak Kartika Hendrawan selaku Direktur • Bapak Ruddy Santoso selaku Direktur • Ibu Meinar Kusumastuti selaku Direktur • Bapak Iman Darus Hikhman selaku Direktur • Ibu Bitu Budiarani selaku Direktur Human Capital & General Services • Bapak Anto Broto selaku Sekretaris Perusahaan/Moderator Salinan daftar hadir – terlampir.	B. Management Representatives, Moderators and Event Participants Present • Mr. Kartika Hendrawan as Director • Mr. Ruddy Santoso as Director • Mrs. Meinar Kusumastuti as Director • Mr. Iman Darus Hikhman as Director • Mrs. Bitu Budiarani as Director of Human Capital & General Services • Mr. Anto Broto as Corporate Secretary/Moderator <i>Copy of attendance list – attached.</i>
C. Susunan Acara Acara dimulai pada pukul 14:00 WIB dengan lancar, dengan susunan acara sebagai berikut: 1. Pembukaan oleh Bapak Anto Broto selaku Sekretaris Perusahaan/Moderator 2. Pemaparan oleh: a. Ibu Meinar Kusumastuti selaku Direktur, dengan pemaparan materi: i. Sekilas Perusahaan ii. Lima Pilar Strategi Jangka Panjang iii. Pencapaian Tahun 2025	C. Meeting Rundown <i>The event started smoothly at 14:00 WIB, with the following agenda:</i> 1. Opening by Mr. Anto Broto as Corporate Secretary/Moderator 2. Presentation by: a. Ms. Meinar Kusumastuti, as Director, presented the following materials: i. Company Overview ii. Five Pillars of the Long-Term Strategy iii. 2025 Achievements

b. Ibu Bita Budiariani selaku Direktur Human Capital & General Services, dengan pemaparan materi: - Keunggulan Kompetitif Utama - Jumlah Karyawan c. Bapak Kartika Hendrawan selaku Direktur, dengan pemaparan materi: - Post Akuisisi – Diversifikasi Bisnis dan Kapabilitas Baru - Post Akuisisi: Sinergi PTRO, HBS & Hafar - Post Akuisisi – Lini Bisnis Group - Struktur Group Petrosea d. Bapak Iman Darus Hikman selaku Direktur, dengan pemaparan materi: - Post Akuisisi – Diversifikasi Portofolio Proyek Petrosea - Pertumbuhan Backlog e. Bapak Ruddy Santoso selaku Direktur, dengan pemaparan materi: - Post Akuisisi: Pendapatan & EBITDA - Post Akuisisi: Diversifikasi Business Units, Mineral dan Geography. - Pertumbuhan & Diversifikasi Pendapatan. - Laba Kotor & EBITDA - Neraca - Obligasi dan Sukuk Tahap I dan Tahap II Penyajian presentasi Paparan Publik Perseroan dilaksanakan selama ± 27.78 menit. 3. Sesi tanya jawab (Ringkasan Tanya Jawab pada poin D dibawah) 4. Penutupan oleh Bapak Anto Broto selaku Sekretaris Perusahaan/Moderator	<i>b. Ms. Bita Budiariani, as Director of Human Capital & General Services presented the following materials:</i> <i>Key Competitive Advantages</i> <i>Number of Employees</i> <i>c. Mr. Kartika Hendrawan, as Director, presented the following materials:</i> <i>Post-Acquisition – Business Diversification and New Capabilities</i> <i>Post-Acquisition – Synergies among PTRO, HBS, and Hafar</i> <i>Post-Acquisition – Group Business Lines</i> <i>Petrosea Group Structure</i> <i>d. Mr. Iman Darus Hikman, as Director, presented the following materials:</i> <i>Post-Acquisition – Diversification of Petrosea’s Project Portfolio</i> <i>Backlog Growth</i> <i>e. Mr. Ruddy Santoso, as Director, presented the following materials:</i> <i>Post-Acquisition – Revenue & EBITDA</i> <i>Post-Acquisition – Diversification of Business Units, Minerals, and Geography</i> <i>Revenue Growth & Diversification</i> <i>Gross Profit & EBITDA</i> <i>Balance Sheet</i> <i>Bonds and Sukuk Phase I and Phase II</i> <i>The presentation of the Company's Public Expose was carried out for ± 27.78 minutes.</i> 3. <i>Q&A session (Summary of Questions and Answers in point D below)</i> 4. <i>Closing by Mr. Anto Broto as Corporate Secretary/Moderator</i>
D. Ringkasan Tanya Jawab Berikut adalah pertanyaan dari peserta dan jawaban yang disampaikan secara langsung oleh Direksi: 1. Nama : Niko Tjahjoadi Indrasujasa Institusi : Oso Manajemen Investasi	<i>D. Summary for Questions & Answers</i> <i>The following are the questions from the participants and responses provided directly by the Board of Directors:</i> 1. Name: Niko Tjahjoadi Indrasujasa Institution: Oso Manajemen Investasi

Pertanyaan:

Apakah Keuntungan/manfaat dan Potensi yang diperoleh Petrosea dalam akuisisi Hafar & HBS?

Jawaban:

Seperti yang telah kami jelaskan melalui akuisisi-akuisisi tersebut, kami melihat beberapa sinergi PTRO antara lain:

- Ekspansi regional, dengan memperluas jejak rekam Petrosea ke Papua New Guinea dengan memanfaatkan basis dan jaringan HBS dengan klien-klien internasional seperti Newmont, St. Barbara dan Harmony Gold.
- Terbukanya akses pendanaan perbankan untuk Grup HBS guna memacu akselerasi pertumbuhan perusahaan tersebut kedepannya
- Peningkatan skalabilitas & kapabilitas tenaga kerja gabungan untuk memberikan nilai tambah ke pelanggan.
- Optimalisasi pengadaan alat berat dalam ekosistem PTRO untuk mendapatkan harga terbaik dan support service yang comprehensive dan memadai.

Selanjutnya dengan Grup Hafar secara spesifik, kami juga melihat beberapa potensi sinergi yang dapat direalisasikan, antara lain:

- **Ekspansi Bisnis ke offshore EPCI** dan pelayaran dengan EBITDA margin yang tinggi.
- **Diversifikasi Energi** ke industri LNG serta industri minyak dan gas.
- **Blue-Chip Client Base** seperti: **Pertamina, Petronas & Freeport**

2. Nama : Tristan Rifky
Institusi : Henan Putihrai

Pertanyaan:

Seberapa besar kontribusi revenue dan EBITDA Hafar dan HBS terhadap proyeksi consolidated revenue 2026?

Question:

What are the benefits/advantages and potential gains that Petrosea obtains from the acquisition of Hafar and HBS?

Answer:

As we have explained through these acquisitions, we see several synergies for PTRO, including:

- *Regional expansion, by extending Petrosea's footprint to Papua New Guinea by leveraging HBS's base and network with international clients such as Newmont, St. Barbara, and Harmony Gold.*
- *Enhanced access to banking facilities for the HBS Group to accelerate the future growth of the company.*
- *Enhancement of scalability and combined workforce capabilities to deliver added value to customers.*
- *Optimization of heavy equipment procurement within the PTRO ecosystem to obtain the best prices and comprehensive, adequate support services.*

Furthermore, with the Hafar Group specifically, we also identify several potential synergies that can be realized, including:

- **Business Expansion** into offshore EPCI and marine operations with high EBITDA margins.
- **Energy Diversification** into the LNG and oil & gas industries.
- **Blue-Chip Client Base** such as: **Pertamina, Petronas, and Freeport.**

2. Name: Tristan Rifky
Institution: Henan Putihrai

Question:

How significant are Hafar and HBS's revenue and EBITDA contributions to the projected consolidated revenue of 2026?

Jawaban:

Secara financial, pasca akuisisi HBS dan Hafar Group, kami melihat potensi peningkatan (incremental) pada pendapatan sekitar 7-13% untuk 2025-2026F serta pada EBITDA sebesar 10-21% pada 2025-2026F, dimana EBITDA margin post akuisisi diharapkan meningkat menjadi 22% pada 2026F sejalan dengan margin HBS dan Hafar standalone yang diharapkan berada pada level 30-34% pada tahun 2026F.

3. **Nama : Haffiyan**
Institusi : Bisnis Indonesia

Pertanyaan:

Bagaimana komposisi pendapatan dari sisi client product dan business line sampai dengan 1H25?

Jawaban:

Pada semester pertama 2025 ini, seperti yang dapat dilihat pada slide 22, secara Pendapatan saat ini cukup terdiversifikasi dengan segmen Kontrak Pertambangan memberikan kontribusi sebesar 49,8% dari Pendapatan Perusahaan, disusul oleh segmen Rekayasa & Konstruksi sebesar 45,4% pada 1H25.

Post Akuisisi Hafar dan HBS, PTRO juga diperkirakan akan mencatatkan pendapatan dari unit bisnis EPCI lepas pantai sebesar 4% dan 6% dari Pendapatan PTRO pada 2025F dan 2026F. Selanjutnya kontribusi dari segmen Kontrak Pertambangan diperkirakan tetap kuat pada level 62% pada 2026F sejalan dengan pertumbuhan organik dari realisasi kontrak *existing* yang telah didapatkan oleh Perusahaan. EPC atau Jasa Rekayasa & Konstruksi diperkirakan akan normalize ke level 29% sejalan dengan peningkatan kontribusi dari EPCI (Offshore).

Pendapatan secara klien, tentunya akan jauh lebih terdiversifikasi dengan adanya klien-klien baru yang dibawa oleh Hafar dan HBS Group, seperti Pertamina, Petronas, Harmony Gold, St Barbara dan Newmont.

Answer:

Financially, following the acquisition of HBS and the Hafar Group, we see potential incremental increases in revenue of around 7–13% for 2025–2026F, and in EBITDA of around 10–21% for 2025–2026F. Post-acquisition, the EBITDA margin is expected to improve to 22% in 2026F, in line with HBS and Hafar’s standalone margins, which are projected to be in the range of 30–34% in 2026F.

3. **Name: Haffiyan**
Institution: Bisnis Indonesia

Question:

How is the revenue composition by client, product, and business line as of 1H25?

Answer:

In the first half of 2025, as shown on slide 22, revenue is currently well diversified, with the Contract Mining segment contributing 49.8% of the Company’s total revenue, followed by the Engineering & Construction segment, which contributed 45.4% in 1H25.

Following the acquisition of Hafar and HBS, PTRO is also expected to record revenue from the offshore EPCI business unit, accounting for 4% and 6% of PTRO’s total revenue in 2025F and 2026F, respectively. Meanwhile, the contribution from the Contract Mining segment is projected to remain strong at around 62% in 2026F, in line with the organic growth from existing contracts already secured by the Company. The EPC or Engineering & Construction segment is expected to normalize to around 29%, in line with the increasing contribution from the offshore EPCI segment.

From a client perspective, revenue is expected to become much more diversified with the addition of new clients brought in by the Hafar and HBS Groups, such as Pertamina, Petronas, Harmony Gold, St. Barbara, and Newmont.

4. Nama : Lukman Hakim Institusi : KISI Sekuritas <u>Pertanyaan:</u> Terkait capital structure dengan posisi DER yang sudah mendekati 3X, bagaimana strategi manajemen menjaga struktur modal agar tetap pada batasan yang aman? <u>Jawaban:</u> Seperti yang telah kami sampaikan sebelumnya DER per 1H25 berada pada level 2,6X, yang masih memenuhi syarat covenant yang diberikan oleh Para Kreditor Perusahaan. Namun tentunya, menjaga pemenuhan <i>covenant</i> menjadi perhatian utama manajemen dan pemegang saham pengendali dalam menjaga keseimbangan antara pertumbuhan bisnis dan kesehatan struktur permodalan. Strategi yang kami lakukan untuk menjaga struktur modal agar tetap dalam batas aman adalah sebagai berikut: 1. Pengelolaan utang yang hati-hati Kami mencoba untuk menyelaraskan tenor liabilitas perusahaan dengan aset perusahaan. Seperti telah kami jelaskan sebelumnya, kontrak-kontrak yang dimenangkan oleh Petrosea sifatnya cenderung kontrak jangka panjang, dimana beberapa adalah <i>life of mine contract</i>. Oleh karena itu, di penawaran umum berkelanjutan Petrosea tahap kedua di tahun ini, kami lebih memfokuskan obligasi dan sukuk dengan tenor 5 dan 7 tahun, yang disambut dengan cukup antusias oleh <i>bondholders</i> dengan oversubscription di semua tenor tersebut. 2. Peningkatan ekuitas • Manajemen berkomitmen meningkatkan profitabilitas sehingga ekuitas perusahaan tumbuh secara organik. • Selain itu, opsi penyuntikan modal termasuk private placement dan/atau rights issue tetap terbuka sebagai bagian dari strategi jangka menengah dan panjang untuk menopang ekspansi Perseroan ke depannya.	4. Name: Lukman Hakim Institution: KISI Sekuritas <u>Question:</u> <i>Regarding the capital structure with a Debt-to-Equity Ratio (DER) approaching 3X, what is the management's strategy to maintain the capital structure within a safe limit?</i> <u>Answer:</u> <i>As we have previously conveyed, the Debt-to-Equity Ratio (DER) as of 1H25 stood at 2.6x, which remains within the covenant requirements set by the Company's creditors. Nevertheless, maintaining covenant compliance continues to be a key focus for management and the controlling shareholders in ensuring a balance between business growth and a healthy capital structure.</i> <i>Our strategies to maintain a sound capital structure within a safe range are as follows:</i> 1. <i>Prudent Debt Management</i> <i>We strive to align the maturity profile of the Company's liabilities with its assets. As mentioned earlier, Petrosea's awarded contracts are generally long-term in nature, with some being life-of-mine contracts. Therefore, in Petrosea's shelf-registered public offering phase two this year, we focused on issuing bonds and sukuk with 5- and 7-year tenors, which were well received by bondholders, achieving oversubscription across all tenors.</i> 2. <i>Equity Enhancement</i> • <i>Management is committed to improving profitability to ensure organic equity growth.</i> • <i>In addition, capital injection options, including private placement and/or rights issue, remain open as part of the Company's medium- to long-term strategy to support future expansion.</i>
---	---

3. Penguatan arus kas operasi dan pengendalian investasi belanja modal (Capex) Kami tidak pernah berspekulasi dalam melakukan pembelanjaan modal. Seluruh alat berat yang dibeli Perusahaan selalu berdasarkan keperluan dari kontrak yang sudah dimenangkan oleh Petrosea, dengan rate of returns dari kontrak yg sudah diset dengan klien di awal, yang tentunya di atas cost of capital kami. Dengan strategi-strategi ini, kami optimis DER akan tetap terjaga pada level yang manageable, sehingga struktur modal tetap sehat, risiko finansial terkendali, dan pada akhirnya memberikan nilai lebih yang berkelanjutan bagi seluruh stakeholders Perusahaan. 5. Nama : Dimas Andi Shadewo Institusi : Kontan <u>Pertanyaan:</u> Bagaimana strategi Perseroan dalam menjaga pendapatan Perseroan untuk tetap tumbuh dengan margin yang tetap terjaga ditengah risiko volatilitas harga komoditas? <u>Jawaban:</u> Dalam kondisi pasar yang dipengaruhi oleh volatilitas harga komoditas, strategi Perseroan dalam menjaga pendapatan tetap tumbuh dengan margin yang terjaga adalah sebagai berikut: 1. Pertumbuhan Organik – Kontrak Baru & Diversifikasi Lini Usaha ● Perseroan terus mendorong pertumbuhan organik melalui perolehan kontrak baru, baik dari pelanggan eksisting maupun pelanggan baru. Seperti yang kami sampaikan per 1H25, kami mencatatkan rekor kontrak baru sebesar USD 4.3bn dengan pertumbuhan sebesar 60% YOY. ● Selanjutnya, kami juga terus mengedepankan diversifikasi basis pelanggan dan sektor industri yang dilayani sehingga membantu mengurangi	3. <i>Strengthening Operating Cash Flow and Controlling Capital Expenditure (Capex)</i> <i>We never engage in speculative capital spending. All heavy equipment purchased by the Company is strictly based on the requirements of contracts already secured by Petrosea, with contractual rates of return agreed upon with clients from the outset — ensuring returns that exceed our cost of capital.</i> <i>With these strategies in place, we are confident that the DER will remain at a manageable level, maintaining a healthy capital structure, controlled financial risk, and ultimately delivering sustainable value to all of the Company's stakeholders.</i> 5. Name: Dimas Andi Shadewo Institution: Kontan <u>Question:</u> <i>What is the Company's strategy to maintain revenue growth while preserving margins amid the risks of commodity price volatility?</i> <u>Answer:</u> <i>In a market environment influenced by commodity price volatility, the Company's strategies to maintain revenue growth while preserving margins are as follows:</i> 1. Organic Growth – New Contracts & Business Line Diversification ● <i>The Company continues to drive organic growth through the acquisition of new contracts, both from existing and new clients. As of 1H25, we recorded a new contract value of USD 4.3 billion, representing 60% growth YOY.</i> ● <i>In addition, we continue to prioritize the diversification of our client base and industry sectors, reducing dependence on any single sector. This diversification</i>
--	--

ketergantungan pada satu sektor industri, diharapkan kinerja Perusahaan akan lebih resilien terhadap fluktuasi harga komoditas.

2. Pertumbuhan Non organik – dengan adanya Akuisisi Strategis

- Seperti yang telah kami jelaskan, setelah akuisisi **Hafar** dan **HBS Group**, Perseroan mendapatkan tambahan portofolio usaha yang sinergis, dan memperluas jaringan layanan, serta sekaligus membuka potensi perbaikan margin dari kontribusi bisnis Hafar dan HBS sendiri, yang memiliki margin yang cukup kuat.
- Selanjutnya, akuisisi ini tidak hanya menambah kapasitas, tetapi juga memperkuat bargaining position Perseroan dalam rantai pasok sehingga margin bisa lebih terjaga.

3. Fokus pada Operational Excellence, serta Efektivitas and Efisiensi biaya

- Dengan melakukan perbaikan berkelanjutan atau continuous improvement dalam proses operasional untuk mengoptimalkan produktivitas.
- Optimalisasi biaya produksi dan logistik menjadi prioritas agar Perseroan tetap kompetitif di tengah naik-turunnya harga komoditas.
- Serta pemanfaatan sinergi dari hasil akuisisi juga membantu menurunkan cost base.

4. Manajemen Risiko Harga Komoditas

- Perseroan menerapkan kontrak yang memperhatikan mekanisme penyesuaian harga (price adjustment mechanism) sehingga eksposur terhadap volatilitas harga dapat diminimalisir.
- Di sisi lain, fokus pada produk dan jasa bernilai tambah yang memberi ruang lebih luas untuk mempertahankan margin.

Dengan kombinasi strategi pertumbuhan organik melalui kontrak baru dan pertumbuhan non organik

is expected to make the Company's performance more resilient against commodity price fluctuations.

2. Non organic Growth – Through Strategic Acquisitions

- *As previously explained, following the acquisitions of the **Hafar** and **HBS Groups**, the Company gained synergistic business portfolios, expanded its service network, and unlocked margin improvement potential from Hafar and HBS's strong-margin businesses.*
- *Moreover, these acquisitions not only increased capacity but also strengthened the Company's bargaining position within the supply chain, helping to better sustain margins.*

3. Focus on Operational Excellence, and Cost Effectiveness & Efficiency

- *The Company continues to pursue continuous improvement initiatives in operational processes to optimize productivity.*
- *Optimization of production and logistics costs remains a key priority to ensure competitiveness amid commodity price fluctuations.*
- *Furthermore, the synergies from acquisitions help to lower the overall cost base.*

4. Commodity Price Risk Management

- *The Company adopts contracts with price adjustment mechanisms to minimize exposure to commodity price volatility.*
- *Additionally, the focus on value-added products and services provides greater flexibility to sustain margins.*

By combining organic growth through new contract wins and inorganic growth through

melalui akuisisi strategis, ditambah disiplin dalam menjaga efisiensi dan manajemen risiko, Perseroan optimis dapat menjaga pendapatan yang tumbuh secara berkelanjutan dengan margin yang sehat.

6. **Nama : Atikah Tri Adriyanti**
Institusi : Surya Fajar Sekuritas

Pertanyaan:

Di tahun 2025, Kecenderungan Petrosea terkait dengan aksi korporasi banyak melakukan akuisisi di luar sektor pertambangan batu bara, seiring dengan isu transisi energi apakah Petrosea mulai mengurangi exposure di batubara?

Jawaban:

Kami memahami bahwa isu transisi energi menjadi perhatian penting bagi para pemangku kepentingan, termasuk investor.

Kami akan tetap mempertahankan layanan yang efisien, aman, dan berdaya saing tinggi bagi klien-klien di sektor batu bara. Akuisisi di luar sektor batu bara, termasuk melalui Hafar dan HBS Group, merupakan langkah strategis untuk memperluas basis pendapatan. Diversifikasi ini bertujuan mengurangi risiko ketergantungan pada satu komoditas dan membuka peluang pertumbuhan baru di sektor yang memiliki prospek jangka panjang.

Strategi ini juga selaras dengan tren global transisi energi, di mana kami memposisikan Perseroan agar lebih adaptif terhadap kebutuhan energi baru dan terbarukan di masa depan. Dengan langkah ini, kami berharap dapat menjaga keberlanjutan bisnis sekaligus meningkatkan nilai bagi pemegang saham.

strategic acquisitions—supported by strong discipline in efficiency and risk management—the Company remains confident in its ability to sustain long-term revenue growth with healthy margins.

6. **Name: Atikah Tri Adriyanti**
Institution: Surya Fajar Sekuritas

Question:

In 2025, Petrosea has shown a tendency to pursue more corporate actions involving acquisitions outside the coal mining sector. In line with the ongoing energy transition issue, is Petrosea starting to reduce its exposure to coal?

Answer:

We understand that the energy transition issue has become an important concern for stakeholders, including investors.

We will continue to provide efficient, safe, and highly competitive services for our clients in the coal sector. The acquisitions outside the coal sector, including those through the Hafar and HBS Groups, are strategic steps to broaden our revenue base. This diversification aims to reduce dependency on a single commodity and open new growth opportunities in sectors with long-term potential.

This strategy is also aligned with the global energy transition trend, positioning the Company to be more adaptive to future demands for new and renewable energy. Through this approach, we aim to ensure business sustainability while enhancing value for shareholders.

LAMPIRAN 2 / ATTACHMENT 2
DAFTAR HADIR / ATTENDANCE LIST

No	Nama	Category
1	Yonatan	Individual Investor
2	Ferdian CCM	Individual Investor
3	Ahmad Nur Fadhian	Individual Investor
4	Rachmat Salam	Individual Investor
5	Akbar Maulana Al Ishaqi	Individual Investor
6	Stefven Zang	Individual Investor
7	Sibarani	Individual Investor
8	RO'YALAIN PAI	Individual Investor
9	STEPHEN WIBAWA	Individual Investor
10	Theodorus Melvin	Individual Investor
11	Iwan Triadji	Individual Investor
12	Rashif usman	Individual Investor
13	Noilany Ayutiarra	Individual Investor
14	Heri - Antara	Individual Investor
15	Harry Setyanto	Individual Investor
16	Swie Phie	Individual Investor
17	Albert Waloni	Individual Investor
18	Agustinus Rangga	Individual Investor
19	Domi	Individual Investor
20	Iwan Triadji	Individual Investor
21	Salsabila	Individual Investor
22	Angelin Sumendap	Individual Investor
23	Akhmad Jiharka	Individual Investor
24	Moh. Rafi Maulana	Individual Investor
25	Domi	Individual Investor
26	Rita Efendy	Individual Investor
27	Ami Luki Andrian	Individual Investor
28	Danu	Individual Investor
29	Dega Rapidity	Individual Investor
30	Pandu Anugrah	Barito
31	PT OSO MI - Niko Tjahjoadi	PT OSO Manajemen Investasi
32	Tristan Rifky	Henan Putihrai
33	Atikah tri adriyanti- SF Sekuritas	SF Sekuritas
34	Lukman	KISI Sekuritas
35	Gesa Vitara	Beritasatu.com
36	thresa sandra desfika	Investor Daily (investor.id)
37	Hana Nabila - Katadata	Katadata
38	Tri Subhki R	petromindo.com
39	Marjudin	Ipotnews
40	Tanaya - Fortune Indonesia	Fortune Indonesia
41	Annisa K. Saumi	Bisnis Indonesia
42	Artha Adventy	Bloomberg Technoz
43	Sivana Zahla Putri Ritonga	investortrust.id
44	Hafiyyan	Bisnis Indonesia
45	Muawwan Daelami	Investor Daily
46	Dimas Andi Shadewo	Kontan
47	Gagas - Liputan6.com	Liputan6.com
48	Budi IPOTNews	IPOT